

Aan  
Samenwerkingsverband gezamenlijke Rocov's  
T.a.v. mevrouw Pot  
Onderwijsboulevard 225  
5223 DE 'S-HERTOGENBOSCH

Uw brief van 12 november 2019  
Uw kenmerk LWR/EP/ww/201928  
Contactpersoon dhr. M.Sari (m.sari@dova.nu; 06-31688050)

Datum 3 december 2019  
Kenmerk 20191201

Onderwerp Business Collectief

Geachte mevrouw Pot,

Namens de decentrale overheden wil ik u graag bedanken voor uw advies inzake de introductie van het zakelijke product Business Collectief. Mede op basis van uw advies is besloten om dit product per 1 januari 2020 mogelijk te maken. De Uitvoeringsregels van het Landelijke Tarievenkader OV-chipkaart (LTK) zijn hiertoe aangepast en is te vinden op [www.dova.nu](http://www.dova.nu). Hieronder reageer ik op de inhoudelijke punten uit uw advies.

1. In uw advies geeft u aan dat u geen bezwaar heeft op de introductie van het product Business Collectief zolang er geen sprake is van verschuiving van overheidsgeld en reizigers niet worden beperkt in reismogelijkheden. Ik kan u meedelen dat verschuiving van overheidsgeld geen rol heeft gespeeld bij de introductie van dit product. Ook kan ik u meedelen dat dit product de reismogelijkheden van reizigers niet beperkt, maar juist vergroot.
2. In uw advies geeft u aan dat u graag zou zien dat een soortgelijk product ook voor kleinere werkgevers op de markt komt. Ik ben van mening dat dit op dit moment niet opportuun is. Het product Business Collectief is een afgeleide product van bestaande collectieve contracten die worden aangeboden aan banken. Het gaat dan om duizenden gebruikers per werkgever. Het product Business Collectief heeft een ondergrens van 25 reizigers per werkgever hetgeen reeds een zeer grote uitbreiding is van de bestaande situatie. De ondergrens van 25 is overigens een reeds bestaande ondergrens bij grootgebruik in het LTK<sup>1</sup>. Hierbij is van belang om stil te staan bij het feit dat het product Business Collectief geen kortingsproduct is, maar een product dat werkgevers ontzorgt. Werkgevers met relatief weinig werknemers zullen naar verwachting per saldo goedkoper uit zijn bij andere producten, omdat de besparing van administratieve lasten naar waarschijnlijkheid niet opweegt tegen de hogere kosten van een product dat ontzorgt. Dit neemt niet weg dat als kleinere werkgevers in de toekomst ook een dergelijk product zouden willen, het altijd bespreekbaar is om een passend product hiervoor te maken.
3. In uw brief vraagt u zich voorts af of elke vervoerder het product Business Collectief kan aanbieden en dat het onduidelijk is of het product een reisproduct op maat levert of in de vorm van een gebiedsabonnement. Hierover kan ik u meedelen dat het de bedoeling is dat elke vervoerder van bus, tram en metro dit product kan verkopen zonder de verplichting om dit product te koppelen aan een treinproduct. Het is echter wel de wens van deze vervoerders om de mogelijkheid te krijgen om Business Collectief in combinatie met treinproducten te kunnen verkopen. Ten slotte betreft Business Collectief een landelijk product dat dezelfde reismogelijkheden biedt als een landelijk netabonnement.

Voor eventuele nadere toelichting op deze brief kunt u contact opnemen met de heer M. Sari.

Hoogachtend,  
namens de decentrale openbaar vervoerautoriteiten,

  
J.A. van Selm  
Directeur-bestuurder  
Samenwerkingsverband DOVA

<sup>1</sup> Zie randnummer 1, sub e van de Uitvoeringsregels van het LTK: "Grootgebruik: gecombineerde verkoop van producten in één contract aan bedrijven of instellingen t.b.v. hun werknemers of scholieren met een minimale omvang van 25 reizigers op het moment van afsluiten van het contract."